Argumentieren und Kontern

ZfU International Business School

06.05.2025 bis 07.05.2025 in Feusisberg
20.11.2025 bis 21.11.2025 in Feusisberg
07.05.2026 bis 08.05.2026 in Horgen
17.11.2026 bis 18.11.2026 in Unterägeri

Führen Sie öfter schwierige Diskussionen oder komplexe Debatten? Müssen Sie in diversen Situationen mit guten Argumenten überzeugen? Begegnen Ihnen immer wieder auch unsachliche Einwände oder gar Angriffe auf persönlicher Ebene?

In Gesprächen argumentieren wir häufig aneinander vorbei, da wir uns nicht in die Perspektive des Gegenübers versetzen. Um wirklich wirksam zu argumentieren, ist diese Perspektivübernahme jedoch essenziell. Dieses Seminar bereitet Sie umfassend darauf vor, **sowohl konstruktiv und wirksam** zu argumentieren als auch manipulative Taktiken wie **Scheinargumente und psychologische Strategien** zu erkennen und sicher darauf zu reagieren. Sie werden lernen, auch in herausfordernden oder stressigen Gesprächssituationen konstruktiv zu agieren und Ihre eigene Argumentationsstärke zu erhöhen.

CHF 2'980.00

Mehr Informationen und Anmeldung

Zusätzliche Infos zur Veranstaltung

Zertifikat/Bestätigung

Teilnahmebestätigung

Referenten

Dr. Adem Mulamustafi?

Veranstalter

ZfU International Business School

Telefon bei Fragen

044 586 86 37

Beschreibung

Themenschwerpunkte

Grundlagen einer überzeugenden Argumentation

- Erfolgreiches Argumentieren in herausfordernden Situationen
- Perspektivenwechsel als zentrales Werkzeug einer wirksamen Argumentation
- Differenzierung zwischen Standpunkt und Hintergrundinteresse
- Sokratisches Fragen als «sanfte»Überzeugungsstrategie und als Führungsinstrument

Auf druckmachende Fragetechniken richtig reagieren

- Suggestivfragen und Fangfragen souverän begegnen
- Kettenfragen konstruktiv durchbrechen
- Der Fuss-in-der-Tür-Technik die kommunikative Grundlage entziehen
- Auf repetitives Fragen mit einer simplen Technik wirksam reagieren

Logische und psychologische Manipulation erkennen und abwehren

- Sich durch Whataboutism nicht ablenken lassen
- Gelassen auf Ad-hominem-Angriffe reagieren
- Sich durch falsche Dilemmata nicht bei der Entscheidungsfindung beeinflussen lassen
- Strohmann-Argumente kontern
- Dammbruchargumente durch Beweislastverschiebung ins rechte Licht rücken

Manipulation und Denkfehler

- Was Manipulation mit Denkfehlern zu tun hat und wie Sie diese Denkfehler bei anderen feststellen und selbst vermeiden

Nutzen

Das Seminar bietet Ihnen umfassende Schulungen und Strategien, um sowohl konstruktiv und überzeugend zu argumentieren als auch manipulative Techniken sicher zu erkennen und abzuwehren. Dies führt zu einer stärkeren Kommunikationskompetenz, erhöhter Souveränität in Gesprächen und einem besseren Umgang mit herausfordernden Gesprächssituationen. Ebenfalls können Sie mit einer starken Argumentationstechnik Ihr Durchsetzungsvermögen erhöhen.

Zielgruppe

Alle berufserfahrenen Persönlichkeiten, die Ihre Argumentations- und Kommunikationstechnik verbessern wollen. Das Seminar eignet sich für sich optimal, um Herausforderungen in Diskussionen zu meistern, mit argumentationsstarken Präsentationen zu überzeugen, aber auch um in Kundengesprächen zu reüssieren.

Arbeitsmethode

Gemeinsame Analyse von kurzen Videoclips, die argumentative Auseinandersetzungen bekannter Personen aus Politik und Wirtschaft zeigen; praxiserprobte Übungen; Selbstreflexion und gemeinsamer Austausch in der Gruppe nach jeder Übung; Theorie-Input

Seminarzeiten

1. Tag: 09:00 - 17:00 Uhr

2. Tag: 08:30 - 17:00 Uhr

Mehr Informationen und Anmeldung