

Die Kunst des Netzwerkens: Menschen verbinden und Chancen schaffen

WEKA Business Media AG



Mittwoch, 8. Juli 2026 in Zürich
Mittwoch, 25. November 2026 in Zürich

Erfolgreiches Netzwerken ist kein Zufall – es ist die Grundlage für beruflichen Erfolg und persönliche Entwicklung. In diesem Seminar erfahren Sie, wie Sie gezielt Beziehungen aufbauen, bestehende Kontakte aktivieren und neue Verbindungen schaffen. Mit praxisnahen Methoden und interaktiven Übungen **lernen Sie, Netzwerke strategisch zu nutzen und so nachhaltige Erfolge zu erzielen – intern wie extern.**

Verbindungen, die wirken: Netzwerken strategisch nutzen

In diesem Seminar erfahren Sie, wie Sie Netzwerke als strategisches Instrument für Ihren beruflichen Erfolg nutzen. Sie lernen, Menschen innerhalb und ausserhalb Ihres Unternehmens gezielt miteinander zu verbinden, bestehende Kontakte nachhaltig zu pflegen und neue Beziehungen aufzubauen.

Anhand praxisnaher Methoden und interaktiver

Übungen entwickeln Sie Ihren persönlichen Elevator Pitch, reflektieren Ihr bestehendes Netzwerk und erarbeiten Strategien, um Ihr Beziehungsnetz gezielt zu erweitern. Das Seminar vermittelt Ihnen, wie Sie Netzwerken souverän und authentisch gestalten – für **mehr Sichtbarkeit, stärkere Kooperationen und neue Chancen.**

CHF 940.00

[Mehr Informationen und Anmeldung](#)

Zusätzliche Infos zur Veranstaltung

Zertifikat/Bestätigung

Teilnahmebestätigung

Referenten



Michael Hasler
Geschäftsführer - Newplace AG

Veranstalter

[WEKA Business Media AG](#)

Telefon bei Fragen

044 586 86 37

Beschreibung

Ihr Praxis-Nutzen

- Sie lernen, Netzwerke als strategisches Instrument für Ihren beruflichen Erfolg zu nutzen.
- Sie entwickeln einen persönlichen Elevator Pitch, um sich und Ihre Ideen überzeugend zu präsentieren.
- Sie steigern Ihre Wirkung durch gezielte Kontaktpflege und den Ausbau bestehender Beziehungen.
- Sie erfahren praxiserprobte Methoden für Aufbau, Aktivierung und Pflege von Netzwerken – intern wie extern.
- Sie können konkrete Fragestellungen aus Ihrem Arbeitsumfeld einbringen und direkt an individuellen Lösungen arbeiten.

Inhalte des Seminars

Die Grundlagen des Netzwerkens verstehen

Was macht Netzwerke erfolgreich? Unterschiede zwischen privaten, beruflichen und externen Netzwerken.

Strategischer Netzwerkaufbau

Wie Sie bestehende Kontakte aktivieren und gezielt neue Verbindungen knüpfen.

Der persönliche Elevator Pitch

Sich selbst und Ideen überzeugend präsentieren – kurz, prägnant und wirkungsvoll.

Menschen verbinden und Synergien schaffen

Techniken, um andere miteinander zu vernetzen und Kooperationen zu fördern.

Netzwerke nachhaltig pflegen

Praxisorientierte Methoden zur kontinuierlichen Beziehungspflege – intern und extern.

Politische Aspekte des Netzwerkens

Umgang mit heiklen Situationen, interne Dynamiken erkennen und professionell steuern.

Praktische Übungen & Transfer in den Alltag

Ihr individuelles Netzwerk reflektieren, Strategien entwickeln und direkt umsetzen.

Zielgruppe

Mitglieder der Geschäftsleitung, Unternehmer/innen, Selbstständige, Führungskräfte aus dem Management.

Wichtiger Hinweis

Bitte nehmen Sie Ihren Laptop oder Ihr Tablet mit in das Seminar.

Mehr Informationen und Anmeldung

Buchungsbedingungen

AGB für Praxis-Seminare und Fachkongresse

Anmeldefristen/Teilnehmerzahl

Die Teilnehmerzahl pro Seminarstag ist begrenzt um Ihre optimale Betreuung zu gewährleisten. Die Anmeldungen werden in der Reihenfolge ihres Eingangs berücksichtigt.

Abmeldungen/Verschiebungen/Fernbleiben

Abmeldungen sind bis 30 Tage vor dem jeweiligen Seminartermin ohne Kostenfolgen möglich. Bei Abmeldungen bis 14 Tage vor dem Seminartermin wird eine Bearbeitungspauschale von 50% der Teilnahmegebühr fällig. Bei späterer Abmeldung oder Fernbleiben ist – unabhängig vom Verhinderungsgrund – die ganze Teilnahmegebühr geschuldet. In diesem Fall wird der angemeldeten Person die Seminardokumentation per Post zugestellt.

Umbuchungen

Sie können bis 30 Tage vor dem jeweiligen Seminartermin ohne Kostenfolgen umbuchen. Bei Umbuchungen bis 14 Tage vor Seminarbeginn wird eine Bearbeitungspauschale von 30%, bei späterer Umbuchung 50% der Teilnahmegebühr fällig.

Ersatzteilnehmer

Gerne akzeptieren wir ohne zusätzliche Kosten einen Ersatzteilnehmer.

Preis und Rechnungsstellung

Im Seminarpreis inbegriffen sind die Seminarunterlagen, Getränke, Mittagessen (nur bei ganztägigen Seminaren), Pausenverpflegung sowie ein Zertifikat. Die Rechnungsstellung erfolgt in der Regel nach Ihrer Anmeldung und ist sofort fällig. Unsere Veranstaltungen sind grundsätzlich mehrwertsteuerpflichtig.

Durchführung

Programmänderungen oder Umbuchungen aufgrund Unterbesetzung behält sich der Veranstalter vor.

Lehrgang

Für die einzelnen Module gelten die oben genannten Teilnahmebedingungen. Der Abbruch eines Lehrgangs wird individuell mit dem Veranstalter besprochen.