

Verhandlungstraining im Verkauf

B2B

Bischof Sales- und Projektagentur



Sie kennen es: Viele Kundenkontakte

CHF 369.00

Sa, 08. Juni 2024 in St. Gallen

[Mehr Informationen und Anmeldung](#)

Zusätzliche Infos zur Veranstaltung

Zertifikat/Bestätigung

Teilnahmebestätigung

Inklusive

- Mittagessen
- Pausenverpflegung
- Zertifikat

Referenten



Patrick Bischof
Geschäftsführer - Bischof
Sales- und Projektagentur

Veranstalter

[Bischof Sales- und Projektagentur](#)

Beschreibung

Im Seminar werden wir unter anderem folgende Themen behandeln:

- Warum sind Verhandlungsfähigkeiten wichtig
- Grundlagen der Verhandlung (Vorbereitung, Durchführung, Nachbereitung)
- Grundlagen der Verhandlungspsychologie
- Festlegen von Zielsetzungen anhand von Praxisbeispielen
- Umgang mit Einwänden und Widerständen

Das Seminar ist äusserst praxisorientiert gestaltet und die Teilnehmenden dürfen dem Seminarleiter im Voraus bestimmte Situationen schildern, die dann im Seminar behandelt werden.

[Mehr Informationen und Anmeldung](#)