

# Vertragsrecht für Nicht-Juristen

ZfU International Business School



27.06.2024 bis 28.06.2024 in  
Rüschlikon  
22.10.2024 bis 23.10.2024 in  
Rüschlikon  
26.06.2025 bis 27.06.2025 in  
Rüschlikon  
21.10.2025 bis 22.10.2025 in  
Rüschlikon

Verschaffen Sie sich einen Überblick über das Vertragsrecht und die Vertragstypen bevor Sie einen wichtigen Deal abschliessen oder eine langfristige Partnerschaft eingehen. Das Know-how ermöglicht es Ihnen, rechtliche Fallgruben frühzeitig zu erkennen und zu vermeiden.

Mit Hilfe von standardisierten Abläufen und Checklisten erlernen Sie am Seminar eine saubere Vertragsgestaltung ohne Interpretationsspielraum (anhand vom Tool „Visiolex“, welches Sie am Seminar erhalten).

Sie lernen die Unterschiede zwischen dem Deutschen und dem Schweizer Vertragsrecht kennen, welche gerade beim Abschluss länderübergreifender Verträge relevant sind.

**CHF 2'980.00**

[Mehr Informationen und Anmeldung](#)

## Zusätzliche Infos zur Veranstaltung

### Zertifikat/Bestätigung

Teilnahmebestätigung

### Referenten



**Dr. Jan Bohnstedt**



**Tom Schaffner**

Rechtsanwalt, Partner -  
Schärer Rechtsanwälte, Aarau



**Dr. Regina Natsch**

### Veranstalter

[ZfU International Business School](#)

### Telefon bei Fragen

044 586 86 37

## Beschreibung

### Themenschwerpunkte

- Vertragsrecht und Vertragsgestaltung in der Schweiz: Verträge richtig aufbauen, gezielt prüfen und effektiv verwalten
- Vertragstypen im schweizerischen Obligationenrecht und Wiener Kaufrecht: Besonderheiten und Unterschiede erkennen; Kaufvertrag, Werkvertrag, Auftrag
- Garantie und Produkthaftpflicht: Unterschiede zwischen vertraglicher Garantie und gesetzlicher Produkthaftung
- Vertriebsverträge in der Schweiz
- Vertragsgestaltung in Deutschland

### Nutzen

- Sie erhalten einen Überblick über das Vertragsrecht, der es Ihnen ermöglicht, rechtliche Fallgruben frühzeitig zu erkennen.
- Sie verstehen die spezifischen Bestimmungen von Kaufvertrag, Werkvertrag und Auftrag.
- Auf Augenhöhe: Sie wissen, wann Sie Vertragsspezialisten beiziehen müssen und werden für diese zum kompetenten Geschäftspartner.

### Teilnehmer

Dieses Seminar wendet sich an alle, die Verträge vorbereiten und abschliessen, insbesondere an Geschäftsführer, Prokuristen, leitende Angestellte, Projektverantwortliche, Mitarbeiter und Führungskräfte in den Bereichen, Einkauf, Verkauf, Vertrieb, Marketing und Unternehmensentwickler. Am Seminar profitieren Sie nicht nur von den Inputs der ZfU Referenten sondern auch von den Erfahrungen der anderen Teilnehmern und erweitern so Ihr berufliches Beziehungsnetz. Angerechnet bei: EXPERTsuisse / TREUHAND|SUISSE / FPVS/SFPO

### Arbeitsmethode

Die Referate und Wahlblöcke werden durch Fallbeispiele ergänzt. So können Sie das erlernte Wissen unmittelbar in die Praxis transferieren.

### Seminarzeiten

1. Tag: 09:00 - 17:00 Uhr
2. Tag: 08:30 - 17:00 Uhr

[Mehr Informationen und Anmeldung](#)

